



EN ALTERNANCE : APPRENTISSAGE

BAC PRO MCV : Métiers du Commerce et de la Vente (option A *)

PUBLIC CONCERNÉ ET PRÉ REQUIS :

- Entrée directement en classe de 1^{ère} (2^{ème} année du Bac Pro) après un BEP, CAP ou fin de classe de 2nde.
- avoir signé un contrat d'apprentissage dans les 3 mois maximum après le début de la formation.
- Avoir 15 ans avant le 31 décembre de la rentrée scolaire
- Aptitudes requises : présentation soignée, sens du contact, volonté de s'adapter et une réelle passion pour le commerce.

OBJECTIFS :

- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- Animer et gérer l'espace commercial

MODALITÉS ET DÉLAI D'ACCÈS :

- Inscriptions auprès du secrétariat qui fixe un rdv avec le directeur
- La décision de pré-admission est prononcée au retour du dossier complet
- La présentation des bulletins scolaires des 2 dernières années est obligatoire.

TARIFS 2022-2023

Demi-Pension

1^{ère} année : 1231.20 €
 2^{ème} année : 1404.00 €
 3^{ème} année : 1346.40 €

Pension (internat)

1^{ère} année : 2028.50 €
 2^{ème} année : 2342.00 €
 3^{ème} année : 2237.50 €

Ces tarifs comprennent le montant de l'adhésion à l'association, les frais de restauration et dans le cas de la pension, les frais d'hébergement, les frais de dossiers et les frais liés aux activités extérieures.

Les frais de scolarité sont gratuits pour les apprentis

ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES HANDICAPÉES :

Prise en compte des situations particulières liées au handicap.

INDICATEURS 2022-2023 :

- ✓ Taux de réussite 2022 : 80 %
- ✓ Taux d'insertion : 33 %
- ✓ Taux de rupture session 2021 – 2022 : 14 %
- ✓ Taux de satisfaction des apprenants 2022 - 2023 : 52 % (taux exprimé par 38 % des élèves)
- ✓ Taux de satisfaction des entreprises 2022 - 2023 : 79 % (taux exprimé par 31 % des entreprises)
- ✓ Taux de satisfaction des familles 2022 - 2023 : 91 % (taux exprimé par 41 % des familles)

Mise à disposition des indicateurs de résultats sur le site <https://www.inserjeunes.education.gouv.fr/diffusion/accueil>

* Animation et gestion de l'espace commercial





MÉTHODES MOBILISÉES :

- Alternance de cours en MFR et travail en entreprise.

DURÉE :

La formation se déroule sur 2 ans (3 ans pour les élèves qui commencent la formation en classe de seconde)

MODALITÉS D'ÉVALUATION :

Par CCF (Contrôle en Cours de Formation) et examen terminal décernant, en fin de cycle, le diplôme du Ministère de l'Éducation Nationale : **Le Baccalauréat Professionnel Métiers du Commerce et de la Vente, option A, animation et gestion de l'espace de vente**

PASSERELLES ET DÉBOUCHÉS :

- **Poursuite d'études en BTS**
 - N.D.R.C. : Négociation Digitalisation Relation Client
 - M.C.O. : Management Commercial Opérationnel
- **Vie Professionnelle**
 - Grande distribution : vendeur, gestionnaire, responsable, ...
 - Magasin spécialisé : vendeur-conseil, co-responsable de point de vente.
 - Créateur et gestionnaire de petit commerce

CONTENU DE LA FORMATION :

ENSEIGNEMENT GÉNÉRAL

- Français
- Histoire-Géographie / E.M.C
- Mathématiques
- Anglais
- Espagnol
- Arts appliqués
- EPS
- Prévention Santé Environnement

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

- Commerce
- Gestion commerciale
- Communication
- Économie et droit

MFR
CULTIVONS LES RÉUSSITES

Formation par alternance
à VILLIÉ MORGON



MFR VILLIÉ-MORGON 194 Montée des Gaudets, 69910 Villié-Morgon

04 74 04 21 02 – Mail : mfr.villie-morgon@mfr.asso.fr Site Web : www.mfrvilliemorgon.asso.fr